



ZELLWEGER
MANAGEMENT CONSULTING AG

Management Talk

Operational Excellence in China

24. Oktober 2008

Hotel Hilton, Zürich Airport

Talkgäste:

Andreas B. Ryser,

Senior Key Account Manager, Schindler Elevator Ltd., Top Range Division, Ebikon

Jürg Krebs,

Delegate of the CEO for Corporate Projects, Georg Fischer AG, Schaffhausen

Dr. Naiming Wei,

Executive Vice President, Uster Technologies, Suzhou, Shanghai

Thomas Zellweger,

CEO, Zellweger Management Consulting AG, Pfäffikon SZ

Moderation:

Christoph Merle,

Partner, Zellweger Management Consulting AG, Pfäffikon SZ

in Zusammenarbeit mit:



Hohe Produktivitätspotenziale in China-Organisationen

Nach einer ersten «Goldgräber»-Periode entwickelt sich China zu einem «normalen» Markt mit den bekannten Marktmechanismen.

Der Wettbewerbsdruck für westliche Unternehmen in China nimmt zu. In einigen Branchen verlangsamt sich zudem das Wachstum, insbesondere für westliche Unternehmen. Viele chinesische Wettbewerber entwickeln sich auch in diesem Umfeld schneller als ihre westlichen Kontrahenten. Die lokalen Unternehmen holen auf und reduzieren mit hohem Tempo den Rückstand in den Bereichen Technologie, Qualität und Produktivität.

Trotzdem sind die China-Organisationen der westlichen Unternehmen in den letzten Jahren stark gewachsen. Produktivitätssteigerungen und Optimierungsthemen wurden jedoch dem Wachstum untergeordnet und standen nicht im Vordergrund.

Die weiterhin rasant steigenden Personalkosten, die steigenden Material- und Energiekosten sowie der generelle Kostennachteil, den westliche Unternehmen in China haben, erfordern nun die konsequente Verbesserung der Leistungs- und Kostenposition im Sinne der Operational Excellence. Auch die Produkte sind konsequenter auf die Bedürfnisse der chinesischen Kunden auszurichten.

Dies ist umso wichtiger, als profitables Wachstum auch in China neben einer starken Marktposition eine starke Leistungs-/Kostenposition erfordert. Erfolgreiche westliche Unternehmen in China verbessern Ihre Marktposition und Leistungs-/Kostenposition gleichzeitig.

Gemeinsam mit Ihnen und unseren Talkgästen diskutieren wir:

- Welchen Beitrag leistet Operational Excellence zum profitablen Wachstum in China?
- Wie identifiziert man die Leistungs- und Kostenpotenziale in den China-Organisationen westlicher Unternehmen?
- Welche adressierbaren Potenziale sind vorhanden?
- Wie kann man die identifizierten Potenziale zielgerichtet erschliessen?
- Welche Rolle spielt dabei die Marktpositionierung und die Produktstrategie?
- Welche kritischen Erfolgsfaktoren sind bei der Umsetzung zu berücksichtigen?

**Wir freuen uns, Sie an diesem Management Talk zu begrüßen.
Melden Sie sich noch heute an.**

Programm

- ab 07.45 **Gemeinsames Frühstück**
- 08.30 **Begrüßung & Key Note Referat**
Operational Excellence in China
Thomas Zellweger
- 09.00 **Praxisbericht**
Entwicklung der Leistungs- und Kostenposition
bei Schindler Elevator Ltd. in China
Andreas B. Ryser
- 09.20 **Praxisbericht**
Stärkung der Wettbewerbsfähigkeit von
GF Agie Charmilles in China
Jürg Krebs
- 09.40 **Praxisbericht**
Profitables Wachstum durch Operational
Excellence am Beispiel Uster Technologies AG
Dr. Naiming Wei
- 10.00 **Kurze Pause**
- 10.20 **Talkrunde**
Intensive Diskussion und praxisnaher
Erfahrungsaustausch
Moderation: Christoph Merle
- 11.30 **Schluss**

Eckdaten

Datum	Freitag, 24. Oktober 2008
Zeit	ab 07.45 Uhr
Ort	Hotel Hilton, Zürich Airport
Anmeldung	mit beiliegendem Anmeldeformular per Fax: +41 (0)55 420 34 06 via E-Mail an: admin@zellweger.com via Internet über: www.zellweger.com Fragen beantwortet Ihnen gerne Frau Daniela Malacrida, Tel. +41 (0)55 420 33 85.
Anmeldeschluss	Freitag, 26. September 2008 Da die Platzzahl beschränkt ist, berücksichtigen wir die Anmeldungen in der Reihenfolge des Eingangs.
Kosten	CHF 450.– exkl. MWST CHF 400.– exkl. MWST für Mitglieder der Swiss-Chinese Chamber of Commerce Inbegriffen sind eine Seminar-Dokumentation, das Frühstück sowie Pausengetränke.

ZELLWEGER MANAGEMENT CONSULTING AG

Schindellegistrasse 3, CH-8808 Pfäffikon/SZ, Phone +41 (0)55 420 33 85, Fax +41 (0)55 420 34 06
admin@zellweger.com, www.zellweger.com

Operational Excellence in China

Anmeldung

Management Talk, 24. Oktober 2008

- Gerne nehme ich am Management Talk teil**
- Ich kann leider nicht teilnehmen
- Das Thema interessiert mich, bitte kontaktieren Sie mich
- Bitte informieren Sie mich weiterhin über Ihre Veranstaltungen

- Mitglied der Swiss-Chinese Chamber of Commerce

Fax + 41 (0) 55 420 34 06

Name/Vorname/Titel

Funktion/Abteilung

Firma

Adresse/PLZ/Ort

Telefon

E-Mail

Bitte teilen Sie uns allfällige Adressänderungen mit.

bitte
frankieren

Zellweger

Management Consulting AG

Schindellegistrasse 3

CH-8808 Pfäffikon/SZ

Horizont Publikationen

Bestellung

Senden Sie mir bitte kostenlos folgende HORIZONT-Publikationen:

- Supply Chain Management – mehr als nur ein Beschaffungskonzept
- Supply Chain – Herausforderungen in China
- Beschaffungs- und Logistikmanagement
- E-SCM – eine unternehmerische Herausforderung
- Global Supply Chain Management in der Hightech-Industrie
- Kostenmanagement in der Logistik
- Unternehmenskultur – Zielkonflikte von Anspruchsgruppen
- Improve your ROERP (Return on ERP)
- Reengineering der Logistikkette
- Geschäftsprozessoptimierung – eine Standortbestimmung
- After Sales Service – Cash Cow oder lahmer Esel?
- Komplexitätsmanagement in der IT
- Intelligente Kostensenkung
- Erfolgreiche Umsetzung – Struktur vs. Kultur?
- ERP-Herausforderungen
- Successful Business Development in China

Bestellung

Senden Sie mir bitte Informationen zu Ihren Dienstleistungen:

- Firmenporträt
- Erfolgreich in China & Fernost
- PRC – Performance Review China
- Geschäftsprozess Assessment
- Supply Chain Assessment
- IT-Assessment
- Projektmanagement mit EBIT-Effekt